



Тендеры с каждым годом набирают все большую массовую популярность среди такой аудитории, как закупщики, поставщики, исполнители, подрядчики и естественно ФАС. Все перечисленные являются участниками тендерных процедур и каждому из них отведена своя роль.

Сегодня для обеспечения потребности в товарах и работах, а также в услугах компании чаще проводят закупки способом конкурентных торгов. Подобный способ позволяет купить тот товар или работу, или услугу, которая будет удовлетворять их потребность, а также позволит сэкономить бюджет. Экономия бюджета для закупщика это важный показатель и полностью себя оправдывает только в том случае, если организатор закупки составил грамотное техническое задание, учел все детали. Либо, как звучит в местной поговорке: «Плохое ТЗ, результат ...». Для организации тендерной процедуры, кроме технического задания должен быть разработан проект договора (контракта) и конкурентные условия для участников. Какие заказчики обязаны осуществлять удовлетворение своих потребностей таким способом? Заказчики, на которых распространяется Федеральный закон 44-ФЗ, Федеральный закон 223-ФЗ, ПП РФ 615 (Капитальный ремонт). В федеральных законах Правительство РФ предусмотрело обязательный минимальный процент от общего объема закупок за год для выполнения закупок среди субъектов малого и среднего предпринимательства. На проведение таких процедур закупщик устанавливает сроки их проведения для подготовки и подачи заявок. В эти сроки участники тендерных процедур могут ознакомиться с конкурсной документацией для принятия решения о целесообразности своего участия.



Байм

Элек
для Э
Юр

АККРЕДИТАЦИЯ

Регистрация в ЕИС
Аккредитация на уполномоченных ЭТП
Аккредитация на конкурсных ЭТП